



経営者、営業企画責任者の方へ

増販増客セミナー

売上アップの具体的事例公開

V字回復を実現したい社長に強くお勧めします。

「売上アップの仕組みづくり！」それがマーケティング。次に該当する方はぜひご参加ください。

- 2012年に向け売上アップの具体的な方策が欲しい
- お金をかけずに売上をあげる方法を知りたい
- 社内に営業スキルを根付かせたい
- 偶然性や精神論の営業から脱却したい
- 低迷する業界の中にあっても何とかV字回復したい
- 下請け体質から脱したい

内容

「大不況下でも業績が好転！」

1 各種事例の具体的なノウハウ公開

その会社(店舗)は、何をどのようにしたらうまくいったのか。その設計図を公開!

～全国2000以上の成功事例からどんな業種にも使える3つの事例～

- ・高級レストランの増販増客：商品単価を下げずに顧客数を獲得した手法
- ・近隣Marketingで大幅受注増成功事例：社員8名で売上8億の高い生産性
- ・生産財メーカーの新営業システム：「行く営業」から「来てもらう営業」へ

2 マーケティングの重要性

何もしなければ何も起こらない。計算ずくで売上を上げるマーケティングの手法!

講師 | 金子税務会計事務所 税理士 金子 吏己也
株式会社企画塾 マーケティングプランナー 浅羽 起夫



金子税務会計事務所 副所長
税理士・MP 金子 吏己也

大手コンサルティング会社にて経理・財務システムコンサルティングに従事。平成元年より金子税務会計事務所にて税理士業務に携わる。世界的なマーケティングコンサルタントであるジェイ・エイブラハムこふれ、マーケティングの力を知る。その後、「企画の神様」の異名をもつ高橋憲行氏率いる株式会社企画塾協力のもと、顧問先様の売上増支援を行っている。企画塾認定マーケティングプランナー。共著「インザブラック」「図解経営計画」(いずれもあさ出版)ほか多数。日本マーケティング・マネージメント機構所属。TKC会員事務所。

日時 **12月7日(水)** 14:00~16:30
(受付13:30~)

会場 **五反田ゆうぼうと 5階研修会場**

参加費 **お一人様 3,000円**
(税込み)

定員20名様限定となっております。お早めにお申込下さい。

※お申込は下記をご記入の上 **FAX: 03-3764-3957** にお送り下さい。

| | | |
|--|---|---|
| <input type="checkbox"/> 12月7日(水)セミナーに参加する | <input type="checkbox"/> マーケティングについて詳細を聞きたい | <input type="checkbox"/> 参加できないので資料請求する |
| ご参加者氏名 | | 御社名 |
| ご住所 〒 | | |
| TEL | FAX | E-MAIL |

今後このようなFAXがご不要な場合は、恐れ入りますがFAX番号記載のうえ右記にチェックしてFAX送信してください。 不要

主催:金子税務会計事務所/株式会社企画塾 【お問い合わせ】 TEL:03-3764-3300 〒143-0015 東京都大田区大森西3-14-16 担当:市川、中鉢